



هستیم، خواهیم ماند...

اشاره:

مهندس زارع که سابقه فعالیت در بسیاری از واحدهای نساجی کشور را دارد، زمانی که اختلالی در روند کار ماشین‌آلات BCF کارخانه مواجه می‌شود به این نتیجه می‌رسد که مشکل از سیستم جت تکسچرایزینگ است و همان زمان تصمیم می‌گیرد دستگاهی مشابه تولید نماید تا در صورت بروز چنین مشکلاتی، نیازی به اعزام تکنسین خارجی و ... نباشد.

وی ادامه می‌دهد: از همان ابتدا اطمینان داشتیم این طرح با موفقیت اجرا خواهد شد و طی ۱۵ سال که در کارخانه‌های مختلف نساجی به کسب تجربه و ارتقای دانش فنی مشغول بودم، اغلب پروژه‌هایی که اجرای آن غیرممکن به نظر می‌رسید را با پشتکار و علاقه فراوان انجام می‌دادم و معتقد بودم شاید انجام این پروژه‌ها دشوار باشد اما محال و غیرقابل اجرا نیست.

برای آشنایی بیشتر با دستگاه BCF که حدود یک‌سال طراحی و تولید آن به طول انجامیده و تمام هزینه‌هایش از طریق سرمایه‌های شخصی مهندس زارع انجام گرفته؛ گفت‌وگویی با وی انجام دادیم که از نظر تان می‌گذرد:

ضمن معرفی خود، در مورد ایده تولید دستگاه BCF توضیحاتی ارائه نمایید و آیا مشابه داخلی آن در کشور تولید شده بود؟

متولد سال ۱۳۵۷ در یزد و دانش‌آموخته برق صنعتی هستم. حدود ۱۵ سال است که در صنعت نساجی به فعالیت می‌پردازم و از سال ۱۳۸۵ تاکنون، تولید و نصب ماشین‌آلات BCF الیاف پلی‌پروپیلن، پلی‌آمید و پلی‌استر را شروع کرده‌ام.

تمام ماشین‌آلات BCF کارخانه‌های نساجی کشور وارداتی هستند و قیمت آن‌ها، ۳ الی ۵ برابر بیشتر از قیمت تولیدات تولیدی ماست. ایده تولید آن زمانی به ذهنم رسید که به‌عنوان مدیر تولید در شرکت نخ‌های صنعتی یزد با اختلالی در روند کار ماشین‌آلات BCF کارخانه مواجه شدیم و پس از تحقیق به این نتیجه رسیدیم که مشکل از سیستم جت تکسچرایزینگ است، همان زمان تصمیم گرفتم دستگاهی مشابه تولید نمایم تا در صورت بروز چنین مشکلاتی، نیازی به اعزام تکنسین خارجی و ... نباشد. مراحل ابتدایی طرح با موفقیت اجرا و نخستین دستگاه BCF را در یکی از کارخانجات نساجی یزد نصب و راه‌اندازی شد.

از طراحی تا تولید دستگاه چه مدت طول کشید و هزینه‌های ساخت آن از چه طریق تأمین شد؟

حدود یک‌سال طراحی و تولید آن به طول انجامید تمام هزینه‌ها از طریق سرمایه‌های شخصی‌ام انجام گرفت. از همان ابتدا اطمینان داشتم این طرح با موفقیت اجرا خواهد شد و طی ۱۵ سال که در کارخانه‌های مختلف نساجی به کسب تجربه و ارتقای دانش فنی مشغول بودم، اغلب پروژه‌هایی که اجرای آن غیرممکن به نظر می‌رسید را با پشتکار و علاقه فراوان انجام می‌دادم و معتقد بودم شاید انجام این پروژه‌ها دشوار باشد اما محال و غیرقابل اجرا نیست. در زمینه ساخت و نصب ماشین‌آلات BCF از حمایت‌های آقای صادق دانشیان و آقای محمدرضا نعمت‌اللهی - از صنعتگران معتبر و خوشنام صنایع نساجی - بهره‌مند شدم به این ترتیب که تست‌های اولیه در کارخانه آنان انجام شد و حتی نمونه‌های اولیه مقداری ضایعات به‌همراه داشت اما روحیه ریسک‌پذیری بالا این دو صنعتگر موجب شد روند ساخت این دستگاه‌ها با مشکل خاصی مواجه نشده و پس از تولید در همان کارخانه‌ها، نصب و راه‌اندازی گردند البته همزمان با مراحل ساخت دستگاه BCF، قرار بود مشابه خارجی

آن از کشور ترکیه با قیمت ۱۲ هزار و ۵۰۰ یورو خریداری شود؛ در حالی که قیمت دستگاه ما در آن سال، ۵ میلیون تومان بود. پس از تولید نمونه اولیه و ارائه آن به آقای نعمت‌اللهی، ایشان جلسه‌ای با حضور تعدادی از صنعتگران نساجی ایران (که تصمیم داشتند دستگاه جت تکسچرایزینگ خارجی خریداری کنند) برگزار و به کیفیت بالا و قیمت مناسب دستگاه تولید داخل اشاره نمود. وی علی‌رغم خریداری و نصب دستگاه از ترکیه به دلیل عدم رضایت از عملکرد آن، سفارش تولید ۳ دستگاه جت را به ما داد که خوشبختانه توانستیم اعتماد ایشان را نسبت به تولیدات داخلی بیش از پیش جلب نماییم.

تاکنون چه تعداد از این دستگاه در کارخانه‌های نساجی کشور نصب شده‌اند و آیا صنعتگران در جریان تولید آن هستند؟

دستگاه جت تکسچرایزینگ تاکنون در شرکت‌هایی مانند «نخ پرنده یزد»، «نگین البرز کاشان»، «نخ آرای کویر یزد»، «نخ بهار اصفهان»، «بی‌تا نساج یزد»، «پاسارگاد پلی‌استر» و هم‌چنین در کارخانه‌های ازبکستان و چین با موفقیت نصب شده‌است. از سال ۱۳۸۵ تا امروز



با توجه به این مطلب که تکنولوژی ساخت ماشین‌آلات صنعتی در کشور وجود ندارد و به دلیل تحریم، برقراری ارتباط با سایر سازندگان دشوار است، چگونه دانش فنی تولید دستگاه ذوب‌ریسی را به دست آورید؟

یک گروه از متخصصین (R&D) شامل مهندسين نساجی، برق، مکانیک و مواد به سرپرستی آقای مهندس بابا احمدی (دانشجوی دکتری نساجی) تشکیل شده که مباحث تئوریک و فنی تولید دستگاه را پیش می‌برند. هم‌چنین با توجه به سابقه فعالیت در این صنعت و آشنایی با بسیاری از صنعتگران، مدیران و کارشناسان نساجی ایران و ترکیه، سعی می‌کنیم دامنه اطلاعات علمی و تکنولوژیکی مجموعه را افزایش دهیم. با توجه به این مسائل، متوجه شده‌ام که در ایران با کمبود متخصص توانمند و متعهد و استعدادهای جوان و تازه‌نفس مواجه نیستیم و به‌خوبی قادر به ساخت ماشین‌آلات و دستگاه‌های صنعتی هستیم.

پس چرا کمتر متخصص و صنعتگری در ایران، وارد حوزه تولید ماشین‌آلات صنعتی می‌شود؟

شاید به این دلیل که سود واردات به مراتب بیشتر از منافع موجود در تولید است! نکته دیگر این که نهادینه شدن تولید یک محصول در کشور به‌خصوص ماشین‌آلات صنعتی زمان‌بر است و مدت‌ها به طول می‌انجامد تا افکار عمومی نسبت به این موضوع خوش‌بین شود. مطلب دیگر این که برخی صنعتگران توقع دارند یک دستگاه صنعتی تولید داخلی به رایگان یا قیمت بسیار نازل در اختیارشان قرار گیرد و به عناوین مختلف به دنبال گرفتن گارانتی و تخفیف از ما هستند! در حالی که هنگام مذاکره با شرکت‌های خارجی به ویژه تولیدکنندگان چینی که کیفیت تولیدات آن‌ها به مراتب پایین‌تر از ماست،

و از همه مهم‌تر کیفیت فوق‌العاده آن است که صحت این موضوع را می‌توانید از صنعتگرانی که در شرایط نامساعد اقتصادی، ریسک خرید دستگاه تولید ایران را تقبل کرده‌اند، جویا شوید.

دولتمردان و سازمان‌های دولتی مرتبط در جریان تولیدات شما قرار دارند و آیا در روند کار از حمایت‌های آنان بهره‌مند شده‌اید؟

بله از روند تولیدات ما مطلع هستند و نامه‌هایی نیز از سوی وزارت تعاون و بنیاد نخبگان مبنی بر تسهیل امور بانکی دریافت کرده‌ایم اما وقتی نامه‌ها را در اختیار مدیران بانک قرار می‌دهیم، هیچ توجهی به آن‌ها نمی‌شود و فقط القاب مبتکر و مخترع به ما می‌دهند! دستگاه BCF برای اولین بار است که در ایران تولید می‌شود و برای ارتقای کیفیت آن و افزایش حجم تولید، نیازمند حمایت‌های مادی و معنوی دولت هستیم.

متأسفانه تاکنون که حمایتی وجود نداشته و حتی می‌توان گفت بیشترین توجه و حمایت از سوی صنعتگران و مدیران بخش خصوصی واحدهای نساجی صورت گرفته است. نمی‌دانم چرا مدیران دولتی به امثال ما توجهی نشان نمی‌دهند شاید تصور می‌کنند با حمایت مالی و معنوی از کارآفرینان و مخترعین، میز ریاست خود را از دست می‌دهند!! نکته تأسف‌آورتر این که از فعالیت ما کوچک‌ترین شناختی ندارند و کارشناسانی را برای بازدید از تولیدات ما اعزام می‌کنند که نمی‌دانند ماشین BCF چیست و سیستم تکسچرایزینگ چه می‌کند!! در صورتی که اغلب مبتکران، برای دریافت یک وام ناچیز، آنقدر با موانع کوچک و بزرگ برخورد می‌کند که از گرفتن آن پشیمان می‌شود و ترجیح می‌دهند تمام پس‌انداز و سرمایه‌های شخصی خود را به انجام تحقیق و پژوهش اختصاص دهند.



سرویس، نگهداری و تعمیر ندارد، در صورت ساییدگی قطعات، قطعه جدید جایگزین قطعه فرسوده می‌شود و به تعمیرات خاص و پیچیده‌ای نیاز ندارد.

مزیت این دستگاه در مقایسه با مشابه خارجی آن چیست و آیا تولید آن به مرحله‌ای رسیده که کشور از واردات بی‌نیاز شود؟

تصمیم داریم تولید خط کامل ماشین‌آلات BCF و CF را در قالب «شرکت شوکا ایرانیان» (که سال گذشته مراحل ثبت آن به‌عنوان یک شرکت دانش بنیان راه‌اندازی شده)، انجام دهیم. مهم‌ترین مزیت‌های محصول ما، قیمت بسیار پایین، تنظیمات دستگاه به زبان فارسی، ارائه خدمات پس از فروش در اسرع وقت، بهره‌گیری از دانش فنی متخصصین ایرانی، عدم نیاز به گشایش اعتبار و مشکلات مربوط به تحریم بانکی ایران، فروش به‌صورت اقساط

، تکمیل و ارتقای کیفیت دستگاه ادامه یافته تا جایی که به طراحی یکپارچه می‌پردازیم. در گذشته، سیستم طراحی به‌صورت چند بخشی انجام می‌شد که در صورت بروز مشکل، مراحل تعمیر و باز کردن دستگاه دشواری‌های خاص خود را داشت اما در حال حاضر به دلیل طراحی یکپارچه، دستگاه نیازی به

دستگاه BCF برای اولین بار است که در ایران تولید می‌شود و برای ارتقای کیفیت آن و افزایش حجم تولید، نیازمند حمایت‌های مادی و معنوی دولت هستیم. متأسفانه تاکنون که حمایتی وجود نداشته و حتی می‌توان گفت بیشترین توجه و حمایت از سوی صنعتگران و مدیران بخش خصوصی واحدهای نساجی صورت گرفته است.



از صنعتگران و مدیران بخش خصوصی کشور می‌خواهم که به تولیدات ایرانی اعتماد کنند و نگاه مغرضانه و سلیقه‌ای نسبت به آن را کنار بگذارند. ضمن این‌که در خرید یک دستگاه صنعتی، به کیفیت و عملکرد آن توجه بیشتری نشان دهند.

احمد دانشیان (نخ‌های صنعتی یزد)، محمد رضا نعمت‌اللهی (مجتمع صنعتی یزد)، حاج حسن افراز (نخ‌پند یزد)، محمد رضا ایمانی (نخ‌آرا کویر یزد)، حاج رضا شبان (دیبارسان آران) و نیز دفتر بنیاد ملی نخبگان استان یزد نهایت تشکر و قدردانی را به‌عمل می‌آورم.

مانند نیومگ، سوئیس‌تکس، اس‌ام‌ال، ... و کسب افتخار برای ایران. تعداد تولیدکنندگان دستگاه‌های BCF در دنیا زیاد نیستند بنابراین با تمرکز بر طراحی و تولید محصولات باکیفیت، می‌توانیم جایگاه شایسته‌ای در میان آن‌ها پیدا کنیم.

مطلب پایانی؟

از صنعتگران و مدیران بخش خصوصی کشور می‌خواهم که به تولیدات ایرانی اعتماد کنند و نگاه مغرضانه و سلیقه‌ای نسبت به آن را کنار بگذارند. ضمن این‌که در خرید یک دستگاه صنعتی، به کیفیت و عملکرد آن توجه بیشتری نشان دهند، صرف‌نظر از این‌که دستگاه مذکور تولید ایران است یا چین، ترکیه و ... در آخر نیز از تمام مدیران واحدهای نساجی که به ما و کار ما اعتماد کردند، موجب افزایش انگیزه و قوت قلبی ما شدند و در روند تولید دستگاه BCF از ما حمایت کردند، جناب آقای صادق دانشیان (پاسارگاد پلی استر یزد)، حاج

هستند که متأسفانه تولیدکنندگان ما آن را فراموش کرده‌اند البته به دلیل تحریم، با مشکلاتی در زمینه نقل و انتقال پول و گشایش اعتبار مواجه هستیم که این امر، آفت بزرگی در مسیر صادرات و ورود به بازارهای جهانی محسوب می‌شود. هم‌چنین نوسان نرخ دلار در دسرهای برای ما ایجاد کرد به طوری که سال گذشته ۳ قرارداد فروش دستگاه (به صورت ریالی) منعقد کردیم اما به دلیل افزایش نرخ ارز و تبعات آن، با زبان‌های روبرو شدیم.

طرح یا ایده جدیدی در ذهن دارید یا به تکمیل همین دستگاه ادامه می‌دهید؟

برنامه‌هایی برای طراحی و ساخت ماشین‌آلات هیت‌ست و هم‌چنین دستگاه‌هایی غیر از سیستم ذوب‌ریسی در نظر داریم.

برخی بر این باورند که صنایع نساجی بحران زده و ورشکسته است. دیدگاه شما در این مورد چیست؟

اگر صنعت نساجی، بحران زده و محکوم به شکست است پس چرا آن را رها نمی‌کنند و مشغول کار دیگری نمی‌شوند؟! چه دلیلی دارد هر روز با سختی‌ها و مشکلات دست و پنجه نرم می‌کنند و عذاب می‌کشند؟! البته منکر وجود معضلات این صنعت نیستیم اما در کنار این مسائل، سودآوری نیز وجود دارد منتها باید شرایط حاشیه‌ای آن را تغییر داد. نساجی صنعتی توانمند، اشتغالزای، سودآور و توأم با فراز و نشیب‌های متعددی است که متأسفانه سیاه‌نمایی و تبلیغات منفی برخی افراد، دیدگاه جامعه را نسبت به آن تغییر داده‌است.

چشم‌انداز شوکا ایرانیان دستیابی به چه جایگاهی است؟

تبدیل شدن به یک برند بین‌المللی

به دنبال خرید و نصب سریع دستگاه در کارخانه هستند و چندان به چانه‌زنی و گرفتن تخفیف‌های بزرگ نمی‌پردازند! البته در برخی موارد به آنان حق می‌دهم زیرا تولیدکنندگان وجود دارند که اصول فنی و مهندسی و استانداردهای بین‌المللی را در محصولات خود رعایت نمی‌کنند؛ بنابراین تکلیف کیفیت تولیداتشان هم کاملاً مشخص است. اما واقعیت این است که نباید عملکرد ضعیف و غیراصولی چندین مجموعه را به تمام تولیدکنندگان کشور تعمیم داد و به اصطلاح «همه را با یک چشم نگاه کرد.»

قطعات مصرفی دستگاه‌های تولیدی شما، داخلی است یا خارجی؟

بخشی از قطعات الکترونیکی مورد نیاز وارداتی و از بهترین و معتبرترین شرکت‌های خارجی تهیه می‌شود. شاید تولید گیربکس یا قطعات کوچک، برای ما ارزان‌تر تمام شود اما اطمینان داریم که این اقدام کیفیت محصول نهایی را کاهش می‌دهد. در مجموع باید اشاره کنم که بخش نرم‌افزاری دستگاه ذوب‌ریسی تولید داخلی و بخش سخت افزار مانند موتور، گیربکس و ... از برندهای شناخته‌شده اروپایی تأمین می‌شود. ضمن این‌که تمام محصولات ما دارای یک‌سال ضمانت و ۱۰ سال خدمات پس از فروش می‌باشد.

در صحبت‌های خود به صادرات دستگاه BCF به چین اشاره کردید. در این زمینه توضیحاتی ارائه نمایید و این‌که صادرات محصولات ایران به بازار بزرگی مانند چین را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

سال ۲۰۱۰ چهار دستگاه جت تکسچر ایزینگ به چین فروختیم و از این طریق حدود ۴۰ هزار دلار وارد کشور شد. به اعتقاد من کشورهای بزرگی مانند چین بازارهای بسیار ارزشمند و بزرگی

